

FECHA DE ENTREGA 13 de Noviembre

- 1- Considerando tu proyecto determinar costos fijos, costos variables y punto de equilibrio.
- 2- Establecer el precio de venta.
- 3- Confeccionar el análisis FODA.
- 4- Leer el texto referido a Estados Contables.

Los estados contables

Los estados contables o estados financieros son un conjunto de documentos elaborados por las empresas de manera periódica y generalmente obligatoria. Podemos decir que estos informes son el resultado de la contabilidad y que tienen por objetivo detallar la situación económica y financiera de la compañía en un determinado momento o período y explicar de qué manera se han alcanzado los resultados.

Estado de situación patrimonial

El estado de situación patrimonial (o estado de situación financiera o balance general) es el principal de los estados contables. Este informe detalla los activos, los pasivos y el patrimonio neto de la empresa, es decir que nos indica qué es lo que la empresa tiene, qué es lo que debe y cuál es el capital neto.

Estructura del balance general

La estructura básica del balance general incluye a los activos, los pasivos y al patrimonio neto. Se suele representar de la siguiente manera:

Estructura del Balance General

Activo	Pasivo
Activo Corriente _____ _____ _____	Pasivo Corriente _____ _____ _____
Activo No Corriente _____ _____	Pasivo No Corriente _____ _____
	Patrimonio Neto _____ _____

Tanto los activos como los pasivos se encuentran divididos en corrientes y en no corrientes.

Las cuentas del activo se encuentran ordenadas según su liquidez, es decir según qué tan rápido pueden convertirse en efectivo. Por lo tanto comienzan por caja, que es el ítem de mayor liquidez. Las cuentas del pasivo se ordenan según qué tan rápido sean exigibles.

Ecuación contable

El estado de situación patrimonial debe cumplir con la ecuación contable, es decir que el activo debe ser igual al pasivo más el patrimonio neto.

$$\text{Activos} = \text{Pasivos} + \text{Patrimonio Neto}$$

Estado de resultados

El estado de resultados o estado de pérdidas y ganancias es uno de los documentos que forman parte de los estados contables y explica de qué manera se obtuvieron los resultados durante un ejercicio, es decir cómo se obtuvieron las pérdidas o las ganancias y cuáles fueron los ingresos y los egresos que llevaron a obtenerlas. Por este motivo se puede decir que el estado de resultados complementa la información presentada en el estado de situación patrimonial.

El estado de resultados comienza con el nombre de la empresa y el período al cual se refiere. Luego se listan una serie de ingresos, egresos y resultados intermedios que se explican más abajo.

Básicamente podemos decir que el estado de resultados tiene la siguiente estructura:

Ingresos netos por ventas
- Costo de ventas
<hr/>
Utilidad Bruta
- Gastos de operación
<hr/>
Utilidad de la Operación
- Gastos financieros
<hr/>
Utilidad Antes de Impuestos
- Impuestos a la renta
<hr/>
Utilidad Neta

Ingresos netos por ventas

Lo primero que se detalla en este documento son los ingresos por ventas. Podemos decir que estos valores están asociados básicamente a la cuenta "Ventas" ya que contabilizan las ventas realizadas.

También, en caso de existir cuentas relacionadas a las ventas por servicios, los ingresos netos por ventas están relacionados a ellas como por ejemplo a "Servicios Prestados" u otras cuentas similares, de tal manera de contabilizar el dinero o los derechos equivalentes que ingresaron al realizar ventas por las actividades habituales de la empresa.

En el modelo indicado más arriba, para mostrar un ejemplo lo más simple posible, no se están nombrando descuentos, devoluciones, etc. Si los hubiera, el estado de resultados podría comenzar por un ítem denominado "Ingresos por ventas" y luego restar los descuentos cedidos, las devoluciones, etc., hasta llegar a los ingresos netos por ventas.

Costo de ventas

El segundo ítem que aparece es el costo de las ventas. En una empresa dedicada a la compraventa de mercaderías este costo estará fundamentalmente relacionado a la cuenta de resultados negativos llamada CMV, es decir a cuanto nos costó la mercadería vendida por el hecho de hacer esa venta. No hay que confundir el costo de ventas con los gastos asociados a las ventas como lo son por ejemplo los gastos administrativos. El costo de las ventas es como su nombre lo indica el "costo de lo vendido".

Utilidad bruta

La Utilidad Bruta es el primer resultado que obtenemos. Se obtiene calculando la diferencia entre los ingresos netos por ventas y el costo de ventas. Nuevamente hay que recordar que no estamos tomando en cuenta los gastos administrativos u otros gastos al calcular este valor.

Gastos de operación

Dentro de ese ítem se incluyen los gastos necesarios para el funcionamiento de la empresa y para realizar las ventas. Podemos subdividirlo en gastos de ventas, gastos generales, gastos administrativos, gastos de distribución, etc.

Utilidad de la operación

Este valor se obtiene calculando la diferencia entre la utilidad bruta y los gastos de operación. Representa el valor de las ganancias de toda la operación de la empresa, pero no tiene descontados los gastos financieros ni los impuestos.

Gastos financieros

Este valor representa los gastos de financiamiento en los que se incurrió para el funcionamiento de la empresa. Así como tenemos gastos financieros, también podríamos tener ingresos financieros y en este caso se agruparían tanto los gastos como los ingresos en un ítem denominado Resultados Financieros.

Utilidad antes de impuestos

Es el valor de la utilidad de la operación menos los gastos financieros.

Impuestos

Este valor representa lo que hay que ingresar al estado en concepto de [impuestos](#) (normalmente a la renta o a las ganancias).

Utilidad neta

Es el valor real de ganancia de la empresa una vez que se pagaron los impuestos.